

## Directeur. trice du développement commercial Construction

[https://recrutement.facilitisrh.com/front-jobs-detail.html?id\\_job=676&id\\_origin=0](https://recrutement.facilitisrh.com/front-jobs-detail.html?id_job=676&id_origin=0)

<b>Mise à jour</b>	21-10-2024
<b>Service</b>	Facilitis Recrutement
<b>Localisation</b>	Ile-de-France
<b>Contrat</b>	CDI
<b>Statut</b>	-
<b>Fonction</b>	15 Directeur Commercial



### Contexte et définition du poste

Entreprise à taille humaine, pépète spécialisée en rénovation lourde, regroupant deux principaux métiers : le Conseil et la Réalisation, intervenant sur tous types d'opérations (logements, bureaux, bâtiments fonctionnels, etc.) pour des clients institutionnels et références prestigieuses, recherche un.e :

### Directeur.trice du Développement Commercial Construction H/F

- Rattaché (e) à la Direction générale et en lien avec les Directeurs de services, vous assurez le développement commercial des départements Conseil et Réalisation en France et Ile de France principalement auprès des investisseurs, promoteurs, asset managers, utilisateurs, collectivités, etc...
- Votre goût de la collaboration vous permet de réaliser des offres en équipe sur les projets et de mener à bien les négociations commerciales et techniques.

### Missions

- Prospection et développement d'affaires
- Suivi et fidélisation du portefeuille clients existants
- Élaboration d'un Plan d'Actions Commerciales et d'un Plan d'Actions Commerciales à mi- année pour piloter les affaires ciblées
- Réponse aux appels d'offres en conseil / réalisation
- Négociation des affaires
- Identification des besoins et attentes clients
- Formalisation des propositions commerciales en lien avec les services concernés
- Renseignement et suivi de l'actualité commerciale via le CRM
- Veille commerciale
- Valorisation des savoir-faire, métiers et innovations portés par l'entreprise

### Profil recherché

De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience de 5 ans minimum en Développement Commercial sur le secteur de la construction ou de la rénovation, en entreprise générale, contractant général, AMO ou MOE.

**Vous êtes :**

- **Issu des secteurs de la construction, de la rénovation ou de la réhabilitation bâtiment** et reconnu pour votre capacité à développer un réseau
- Doté.e d'aptitudes et/ou expérience commerciale dans le secteur de la construction en Ile-de-France, vous possédez un carnet d'adresses que vous pourrez mobiliser pour l'entreprise
- Doté(e) d'une forte capacité d'écoute des besoins des clients mais aussi d'un esprit de questionnement et d'analyse
- Orienté(e) client, projet, équipe et résultats

Si vous êtes une personne engagée et que vous partagez les valeurs de notre client : simplicité, travail d'équipe, confiance et esprit pionnier : Envoyez nous votre CV !