

Ingénieur Commercial Nord Est

https://recrutement.facilitisrh.com/front-jobs-detail.html?id_job=447&id_origin=0

Mise à jour	04-08-2020
Référence	447ICAVHNordEst
Service	Facilitis Recrutement
Localisation	Champagne-Ardenne
Contrat	CDI
Secteur	Multiservice
Statut	Cadre
Fonction	24 Ingénieur Commercial



Contexte et définition du poste

Acteur international et leader du multiservice en Europe, notre client propose aux entreprises et aux collectivités d'externaliser l'essentiel de la gestion des fonctions supports telles que la Propreté, le Multitechnique et Facilities Management, l'Accueil, la Sécurité, les Espaces verts, l'Hygiène, le Bâtiment ou encore le Transport.

Pour son entité Propreté qui intervient dans les environnements **tertiaire, industriel** ou **hospitalier**, ainsi que ceux de la **distribution**, les **lieux publics** tels que les aéroports, les gares, les établissements de prestige nous recherchons:

Un(e) Ingénieur commercial

Secteur géographique de prospection : 51, 02,08, 80 et 60

rattaché aux agences de Reims et d'Amiens

Rattaché(e) à l'équipe de la direction commerciale, vous aurez pour mission principale de prospecter et conquérir une clientèle B to B. Vous serez en charge des opérations quotidiennes de prospection et de relances téléphoniques et/ou physiques.

- Vous devrez concevoir, avec vos prospects et les opérationnels de l'agence, les offres commerciales adaptées aux besoins exprimés et/ou décelés lors de vos rendez-vous et consultations.
- Vous assurerez la vente des solutions de services, lors des soutenances, directement auprès de plusieurs types de donneurs d'ordre (acheteurs, chefs de services, directions opérationnelles, directions générales...).
- Vous mènerez les négociations tant budgétaires qu'organisationnelles et assurerez un rôle de suivi auprès des nouveaux clients lors des mises en place de marchés.

Profil recherché

De formation commerciale/vente, vous avez une expérience de deux ans à un poste similaire d'Ingénieur Commercial, de préférence dans le secteur des services et/ou dans un environnement multi-clients, Grands Comptes.

De Profils "chasseur - négociateur", vous êtes aussi bien à l'aise au téléphone que devant un auditoire. Vous savez mener des actions ciblées sur plusieurs mois et êtes habitué aux négociations et aux ventes sur cycles longs.

Accrocheur, disponible et autonome, vous êtes reconnu pour vos capacités d'écoute, de négociation, votre sens relationnel et votre esprit de conquête.

Rémunération attractive fixe + commissions + voiture de fonction, ordinateur et téléphone

Ingénieur Commercial Nord Est

https://recrutement.facilitisrh.com/front-jobs-detail.html?id_job=447&id_origin=0

Rejoignez une équipe passionnée par son métier ! Rencontrez les !